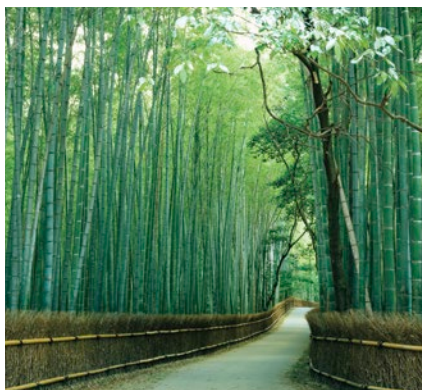




Odkryj
ARBONNE®

Czy chcesz dokonywać prawdziwych zmian?



Za sprawą naszych zaangażowanych niezależnych konsultantów, doskonałej jakości naszych produktów oraz atrakcyjnego planu wynagradzania, osoby w wielu krajach mieniają na lepsze swoje życie oraz życie innych.

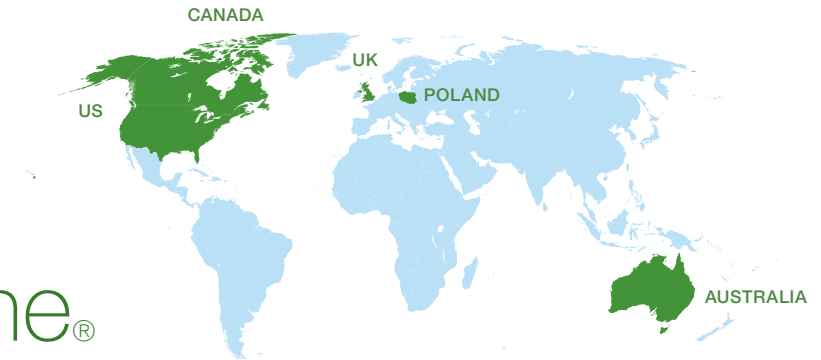




Kim jesteśmy i czym się zajmujemy

Jesteśmy firmą składającą się z osób oferujących ludziom więcej wyborów i życiowych możliwości.

Czynimy to przez tworzenie sieci niezależnych konsultantów, którzy korzystają z naszych produktów i sprzedają je oraz pomagają innym robić to samo.

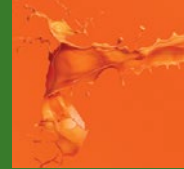


Przewaga marki Arbonne®

Nasze unikalne logo  jest symbolem przewagi marki Arbonne.

- 30 lat doświadczenia i tradycji
- Zdrowy styl życia i dobre samopoczucie zawsze stanowiły nasz najważniejszy cel
- Badania naukowe i rozwój najnowocześniejszych produktów
- Świadomość marki w USA na poziomie 1%; wczesne etapy ekspansji globalnej
- Zaangażowany i doświadczony zespół niezależnych konsultantów w USA, Kanadzie, Australii i Wielkiej Brytanii — globalne możliwości rozwoju
- Atrakcyjny plan wynagrodzeń
- Na określonych poziomach menedżerskich biznes staje się dziedziczny
- Doświadczony i zaangażowany zespół wspierający w siedzibie głównej oraz nowoczesne centra dystrybucji i obsługi klienta





Atutem i przewagą Arbonne® są nasze produkty

- Szwajcarskie dziedzictwo
- Najwyższej jakości produkty oparte na składnikach pochodzenia roślinnego od 1980 r.
- Czyste, bezpieczne i skuteczne
- Certyfikowane produkty wegańskie
- Testowane dermatologicznie, naukowo potwierdzone wyniki badań klinicznych
- Produkty o właściwym pH/hypoalergiczne
- Receptury niezawierające produktów zwierzęcych lub pochodzenia zwierzęcego i oleju mineralnego
- Produkty konsumpcyjne o wysokim zapotrzebowaniu



Atutem i przewagą
Arbonne® są również nasi
niezależni konsultanci

Pracujesz dla siebie, ale nie jesteś
w tym sam.

Prowadzą Cię najlepsi z
najlepszych w branży —
zaangażowany i doświadczony
zespół niezależnych konsultantów.

Naszym atutem są nasi
konsultanci - Ty nim będziesz!





Dlaczego marketing sieciowy?



Marketing sieciowy to system dystrybucji, w którym produkty są przekazywane bezpośrednio od producenta do użytkownika końcowego za pośrednictwem niezależnego konsultanta.



Przeciętni ludzie zakładają firmy,
ludzie którzy odnoszą największe sukcesy tworzą sieci.



Wyłaniające się i zbieżne trendy

Zdrowy styl życia i dobre samopoczucie

- Konsumenci wymagają produktów dobrej jakości, które są czyste, bezpieczne i skuteczne.
- Każdy chce wyglądać i czuć się jak najlepiej.

Komunikacja i technologia

- Współczesna rewolucja technologiczna ułatwiła prowadzenie biznesu na skalę zarówno lokalną, jak i globalną

Marketing sieciowy

- Zapewnia swobodę i elastyczność w życiu prywatnym przy jednoczesnej możliwości prowadzenia dobrze prosperującego biznesu.

Zainteresowanie tworzeniem społeczności i rozwijaniem życia rodzinnego

- Wszyscy pragną znaleźć sposób na wywieranie korzystnego wpływu w swoim środowisku i dokonywanie pozytywnych zmian.

Branża zdrowia i urody gwałtownie się rozwija, marketing sieciowy odnotowuje ogromny wzrost, a zaangażowane w nie osoby dokonują życiowych zmian.



Dlaczego Arbonne®?

- Produkty konsumpcyjne
- Popyt na rynku
- Odpowiedni czas i trendy
- Możliwość osiągnięcia maksymalnego efektu przy minimalnym nakładzie osobistego czasu pracy.

Arbonne spełnia wszystkie wymienione kryteria prowadzące do sukcesu!



Potencjał dochodowy

Arbonne spełnia wszystkie wymienione kryteria prowadzące do sukcesu!

- Dodatkowe dochody w razie potrzeby
- Silny, rozwijający się i dobrze prosperujący biznes

I o wiele więcej, w tym:

- Program dodatku samochodu na zakup lub leasing samochodu Mercedes-Benz
- Podróże i wczasy
- Biżuteria
- Uznawanie osiągnięć i nagrody

Wybór należy do Ciebie!



Ty podejmujesz decyzje...



Kupuj

- Przekieruj pieniądze, które i tak już wydajesz.
- Używaj czystych, bezpiecznych i skutecznych produktów.



Oszczędzaj

- Klienci preferencyjni otrzymują zniżkę na produkty Arbonne.
- Gospodarze pokazów otrzymują specjalne nagrody i zniżki.



Zarabiaj

- Zostań niezależnym konsultantem firmy Arbonne i zacznij rozwijać swój biznes.
- Nie ograniczaj swoich Marzeń!, Spełniaj je!

Poznaj osobiście przewagę marki Arbonne.



Najczęstsze obawy i wahania

- Nie mam wystarczająco czasu.
- Nie mam wystarczająco pieniędzy.
- Nie znam wystarczająco dużo osób.
- Co ludzie o mnie pomyślą?
- W co ja się angażuję?



æ

Nie ograniczaj swoich marzeń!

- Miejsce w którym się dzisiaj znajdujesz jest konsekwencją wyborów których dokonałeś wczoraj.
- Jeśli nadal będziesz robić to, co robisz, gdzie będziesz za pięć lat?
- Zamiast pytać, a co, jeśli to się nie powiedzie, zadaj sobie pytanie: A co, jeśli się uda?



INDEPENDENT CONSULTANT COMPENSATION SUMMARY | U.S.

PLAN WYNAGRADZANIA DLA NIEZALEŻNYCH KONSULTANTÓW / U.S.

Arbonne sprzedaje swoje produkty wyłącznie za pośrednictwem sieci niezależnych konsultantów, którzy uczestniczą w planie wynagradzania o nazwie Arbonne SuccessPlan i kwalifikują się do otrzymywania prowizji, premii oraz dodatków premiowych od sprzedaży produktów marki Arbonne®. Niezależni konsultanci przyłączają się do Arbonne w celu stworzenia źródła dochodu. Mogą także tworzyć organizację, sponsorując innych w celu wdrożenia ich w działalność Arbonne i otrzymania większych korzyści finansowych. Oprócz możliwości stworzenia organizacji, niezależni konsultanci Arbonne mogą także rejestrować klientów preferencyjnych i otrzymywać prowizję od zakupionych przez nich produktów.

PLAN WYNAGRADZANIA ARBONNE

Istnieją trzy sposoby, według których niezależni konsultanci Arbonne mogą uzyskać wynagrodzenie:

1. W postaci zysku ze sprzedaży detalicznej produktów zakupionych od Arbonne po niższej cenie.
2. W postaci prowizji od sprzedaży produktów klientom preferencyjnym.
3. W postaci prowizji, premii i dodatków premiowych wypłacanych od wolumenu sprzedaży produktów sprzedanych przez niezależnego konsultanta i wolumenu sprzedaży innych niezależnych konsultantów w jego zespole (tzw. organizacji podrzędnej).

Arbonne umożliwia niezależnym konsultantom prowadzenie dobrze prosperującego biznesu na podstawie planu wynagradzania Arbonne SuccessPlan. Podobnie jak w przypadku każdej innej działalności polegającej na sprzedaży, wynagrodzenia uzyskiwane przez niezależnych konsultantów Arbonne znacznie się różnią. Sukces lub porażka poszczególnych niezależnych konsultantów Arbonne, tak jak w przypadku każdej innej działalności, zależą od osobistych umiejętności, wysiłku włożonego w pracę, zaangażowania i motywacji. Nie ma żadnej gwarancji sukcesu finansowego, a zarobki wymienione w tym podsumowaniu planu wynagradzania nie stanowią gwarancji ani prognozy rzeczywistych zarobków, jakie uzyska niezależny konsultant Arbonne w wyniku swojego uczestnictwa w planie Arbonne SuccessPlan.



INDEPENDENT CONSULTANT COMPENSATION SUMMARY | U.S.

UZYSKIWANIE WYNAGRODZENIA W POSTACI PROWIZJI, DODATKÓW PREMIOWYCH I PREMII OD ZAMÓWIEŃ KLIENTA PREFERENCYJNEGO

Niezależny konsultantów Arbonne może uzyskać wynagrodzenie w postaci prowizji, dodatków premiowych i premii od zamówień klienta preferencyjnego³ (łącznie zwane „wynagrodzeniem”) w oparciu o sprzedaż własną produktów oraz sprzedaż produktów przez sponsorowanych przez siebie niezależnych konsultantów należących do jego organizacji podrzędnej (downline) we wszystkich autoryzowanych krajach. Arbonne sprzedaje także materiały promocyjne — zwane materiałami pomocniczymi — które nie generują wynagrodzenia dla niezależnych konsultantów, ponieważ stanowią narzędzia pomocnicze, a nie produkty do odsprzedaży. W 2012 r. Arbonne wypłacił łącznie ponad 159 mln dolarów w wynagrodzeniach dla niezależnych konsultantów we wszystkich autoryzowanych i 109 mln dolarów w wynagrodzeniach na terenie USA i ich terytoriach. W poniższej tabeli przedstawiono średnie wynagrodzenia wypłacone w 2012 r. . niezależnym konsultantom w różnych rangach na terenie USA i ich terytoriach. Przedstawione wielkości wynagrodzeń nie obejmują zysku ze sprzedaży detalicznej i są podane w dolarach amerykańskich. Ponieważ nie wszyscy aktywni niezależni konsultanci Arbonne uzyskują wynagrodzenia w postaci prowizji, dodatków premiowych i premii, poniższe dane przedstawiają średnie wynagrodzenia konsultantów, którzy uzyskali wynagrodzenie z tych źródeł. W Stanach Zjednoczonych w roku 2012 liczba aktywnych niezależnych konsultantów wynosiła 200 462. Miesięcznie średnio 21 435 aktywnych konsultantów w USA uzyskało wynagrodzenie, co stanowiło 11% wszystkich aktywnych niezależnych konsultantów Arbonne w USA.

Ranga	Średnie roczne zarobki ⁴	Średni % aktywnych niezależnych konsultantów Arbonne ⁵	Liczba miesięcy do awansu do określonej rangi ⁶	
			Średnia	
Independent Consultants	\$650	6.3%		N/A
District Managers	\$2,633	3.1%		7
Area Managers	\$12,342	0.8%		17
Regional Vice Presidents	\$43,778	0.3%		35
National Vice Presidents	\$183,128	0.1%		71

W 2012 r. średnie wynagrodzenie wypłacone wszystkim aktywnym niezależnym konsultantom Arbonne na terenie USA i ich terytoriach wynosiło 45 dolarów w skali miesiąca i 544 dolarów w skali roku.⁷ Średnie wynagrodzenie wypłacone niezależnym konsultantom Arbonne na terenie USA i ich terytoriach, którzy zakwalifikowali się do otrzymania prowizji i dodatków premiowych, wynosiło 423 dolarów w skali miesiąca i 5.083 dolarów w skali roku.

Uwaga: Przedstawione wartości nie odzwierciedlają zysków niezależnych konsultantów Arbonne, ponieważ nie obejmują poniesionych przez nich wydatków na cele promocji prowadzonej działalności.

1 Teren USA i ich terytoria obejmują Stany Zjednoczone, Portoryko oraz Wyspy Dziewicze Stanów Zjednoczonych.

2 „Aktywny niezależny konsultant Arbonne” oznacza: (a) konsultanta, którego wniosek o zawarcie umowy został zaakceptowany przez Arbonne w okresie ostatnich 12 miesięcy kalendarzowych lub (b) konsultanta, który wznowił swoją współpracę z Arbonne w okresie ostatnich 12 miesięcy kalendarzowych i utrzymał rangę niezależnego konsultanta (dzięki Osobistym Punktom Detalicznym) na poziomie 1200 w każdym z następujących po sobie 12 miesiącach, w przypadku każdego niezależnego konsultanta, który zarejestrował się w dniu 1 lutego 2009 r. lub po tej dacie, lub niezależnego konsultanta, który osiągnął rangę District Manager (Menedżera Okręgu), Area Manager (Menedżera Strefy), Regional Vice President (Dyrektora Regionu), or National Vice President (Dyrektora Krajowego). Wartości dotyczące niezależnych konsultantów Arbonne nie obejmują kont klientów lub klientów preferencyjnych, którzy nie są uprawnieni do uczestnictwa w planie wynagradzania Arbonne SuccessPlan.

3 Prowizje Klienta Preferencyjnego są wypłacane z tytułu zamówień dokonanych przez klientów preferencyjnych i wynoszą 15% sugerowanej ceny detalicznej zamówienia, z wyłączeniem pewnych określonych promocji na produkty. Prowizja jest wypłacana miesięcznie pierwszemu niezależnemu konsultantom Arbonne znajdującemu się powyżej kupującego w organizacji w momencie pełnej realizacji zamówienia. Klienci preferencyjni są rejestrowani w Arbonne w celu kupowania produktów Arbonne po obniżonej cenie. Klienci preferencyjni nie są niezależnymi konsultantami Arbonne i nie są uprawnieni do otrzymywania wynagrodzeń ani sponsorowania innych w ramach planu wynagradzania Arbonne SuccessPlan. marki Arbonne po obniżonej cenie. Klienci preferencyjni nie są niezależnymi konsultantami Arbonne i nie są uprawnieni do otrzymywania wynagrodzeń ani sponsorowania innych w ramach planu wynagradzania Arbonne SuccessPlan.

4 Przedstawione wynagrodzenia są obliczane przez pomnożenie średnich miesięcznych wynagrodzeń przez dwanaście (12) miesięcy.

5 Te wartości procentowe są obliczane przez uwzględnienie średniej całkowitej miesięcznej liczby aktywnych niezależnych konsultantów Arbonne kwalifikujących się do poszczególnych rang, którzy otrzymali wynagrodzenia, i podzielenie jej przez całkowitą miesięczną liczbę aktywnych niezależnych konsultantów.

6 Średnia liczba miesięcy potrzebnych do awansu do określonych rang jest obliczana w oparciu o wszystkie awanse, jakie miały miejsce na terenie Stanów Zjednoczonych i ich terytoriach w 2012 r.

7 Wielkości te uzyskano przez podzielenie całkowitej sumy wypłaconych miesięcznych wynagrodzeń przez miesięczną liczbę aktywnych niezależnych konsultantów Arbonne oraz podano w skali rocznej przez pomnożenie tak uzyskanych średnich miesięcznych wynagrodzeń przez dwanaście (12) miesięcy.



NIE MA ŻADNEJ GWARANCJI W ZAKRESIE DOCHODÓW, A SUKCES LUB PORAŻKA KAŻDEGO NIEZALEŻNEGO KONSULTANTA ARBONNE, TAK JAK W PRZYPADKU KAŻDEJ INNEJ DZIAŁALNOŚCI, ZALEŻY OD OSOBISTYCH UMIEJĘTNOŚCI ORAZ WŁOŻONEGO WYSIŁKU. NIE NALEŻY TRAKTOWAĆ WYNIKÓW INNYCH NIEZALEŻNYCH KONSULTANTÓW ARBONNE JAKO SPODZIEWANYCH WIELKOŚCI WŁASNEGO WYNAGRODZENIA.

FIRMA ARBONNE PUBLIKUJE PODSUMOWANIE ŚREDNICH KWARTALNYCH PROWIZJI WYPŁACANYCH NIEZALEŻNYCH KONSULTANTÓW ARBONNE. INFORMACJE TE SĄ AKTUALIZOWANE CO ROKU I UDOSTĘPNIANE W INTERNECIE NA STRONIE WWW.ARBONNE.COM/COMPANY/ICCS.ASP. MOŻNA TAKŻE OTRZYMAĆ KOPIĘ NAJNOWSZEGO PODSUMOWANIA WYNAGRODZEŃ INDEPENDENT CONSULTANTS ARBONNE, TELEFONUJĄC DO ARBONNE POD NR 1.800.ARBONNE.

W celu uzyskania kompletnej informacji na temat programu i szczegółów dotyczących ofert motywacyjnych, należy zapoznać się z planem wynagradzania Arbonne SuccessPlan oraz Podręcznikiem Zasad i Procedur Arbonne.

Wszystkie świadczenia są podawane w dolarach amerykańskich (USD).